



Digitale Geschäftsmodelle für Selbstständige

Anja Antropov

Business Empowerment Academy

www.business-empowerment.eu



In dieser Session sehen wir uns an...

wie Sie als Selbständige mit
Hilfe von digitalen Tools
neue Angebotsformate und
Geschäftsmodelle entwickeln,
die nicht nur Ihre Kunden
glücklich machen, sondern auch
Sie.

Weil sie Ihr
Unternehmerinnenleben
erheblich erleichtern.



WOZU Digitalisierung?

Geschäftsprozesse strukturieren und automatisieren

- ✓ Unabhängigkeit von der eigenen Arbeitskraft
- ✓ Unabhängigkeit von Zeit und Raum
- ✓ Das eigene Geschäft kostensparender und effizienter gestalten
- ✓ Skalierbarkeit

Digitalisierung ist kein Selbstzweck



Was Spitzenunternehmen anders machen



Höherer
Kundennutzen



Zu geringeren
internen Kosten

Meine Geschichte der Digitalisierung

© Anja Antropov 2020



business-empowerment.eu



Akquiseprozess

Problem:
erklärungsbedürftige
Leistung

Hier lernst Du, wie Du Deine Sache unternehmerisch erfolgreich machst, und dabei Sinn, Freude und wirtschaftlichen Erfolg verbindest.

Denn Du bist nicht nur Berater, Trainer, Coach oder Dienstleister. Du bist auch Unternehmer.

Und als Unternehmer gehts darum, Dein Business zu gestalten und auf stabile Füße zu stellen, die Dich langfristig tragen.

Damit das Realität in Deinem Leben wird, bekommst Du hier
Strategien, Tools, Wissen und Business Coaching
für viel mehr Freude an und Erfolg mit Deinem Business.

Bist Du bereit?

Dann starte hier mit einer unserer kostenlosen Ressourcen:




Gratis eBook

DIE SIEBEN WICHTIGSTEN PRINZIPIEN

um mit Deinem Business
einen **Unterschied** in der
Welt zu machen

ANJA ANTROPOV

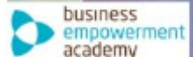


**HIER
KOSTENLOS
ANMELDEN**

Gratis-Emailkurs

Besser im Business - erfolgreicher im Leben

7 Tage, 7 Aufgaben, **1 Ziel:**
Sinn, Freude und finanziellen
Erfolg in Deinem Business
verbinden

 business
empowerment
academy

Ergebnis



Für meine Kunden

- Können sich im Vorfeld umfassender über mich und meine Leistung informieren
 - Kaufen nicht die „Katze im Sack“, sondern wissen genau, was sie erwartet
 - Lernen von mir, bevor sie etwas gekauft haben, durch kostenlose oder niedrigpreisige Einstiegsangebote
- Entscheidungssicherheit

Für mich

- Ich muß nicht die gleichen Sachverhalte immer wieder erklären
 - Ich habe nur noch „Wunschkunden“, die beim Erstgespräch schon wissen, was sie bei mir erwartet
 - Ich muß nicht mehr „verkaufen“, weil die meisten vor dem Erstgespräch schon entschieden haben, dass sie etwas kaufen wollen
 - Akquise kostet mich kaum noch Zeit
- mehr Zeit für andere Themen



Leistungserbringung
Problem: Integration der Seminarinhalte in den unternehmerischen Alltag



Lösung: Onlineprogramm mit Lernvideos und sofortiger Umsetzung im unternehmerischen Alltag

© Anja Antropov 2020

0:06 / 6:12

business-empowerment.eu

Ergebnis



Für meine Kunden

- Bekommen Onlinerundumbetreuung anstatt ein Seminar im Monat
 - Setzen das Gelernte leichter um
 - Müssen nicht mehr reisen
 - Haben „mich“ immer dabei
- Bekommen eine umfassendere Leistung zu einem günstigeren Preis

Für mich

- Ich muß nicht die gleichen Sachverhalte immer wieder erklären
 - Ich kann mit viel mehr Menschen und über große räumliche Entfernungen zusammenarbeiten
 - Ein Teil meines Umsatzes hängt nicht von meiner Arbeitsleistung ab
- Mehr Freiheit, mehr finanzielle Sicherheit

Das eigene digitale Geschäftsmodell entwickeln

Welche Prozesse können Sie so strukturieren und automatisieren, so dass sie auch ohne Sie laufen?

- Presales? Akquise?
- Teile Ihrer Beratungsleistung, z.B. Wissensvermittlung?
- Rechnungstellung?
- Buchung mittels Onlineterminkalender?

Das eigene digitale Geschäftsmodell entwickeln

- Welche Teile Ihres Angebots kann Ihr Kunde mit Ihrer Anleitung selbst machen?
- Welche Teile Ihres Angebotes brauchen unbedingt Sie als Person?

Blitzlicht

Was nehmen Sie heute mit?

Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit!

Kontakt:

Anja Antropov

Business Empowerment Academy

www.business-empowerment.eu

mentor@business-empowerment.eu

