



# DORST Technologies

YOUR INNOVATION PARTNER

# DORST Technologies

YOUR INNOVATION PARTNER



Produktionssysteme und Fertigungstechnologien zur Herstellung keramischer und pulvermetallurgischer Produkte

Umfassendes Prozess-Know-how zu Verfahrensschritten und deren Wechselwirkungen bei der Pulverformgebung

Kernkompetenzen in der Materialaufbereitung, Formgebung und Automation

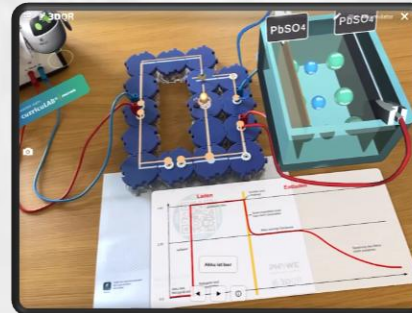
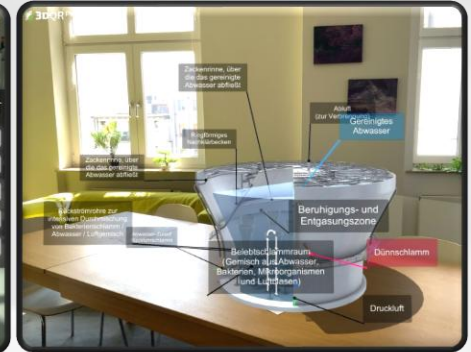
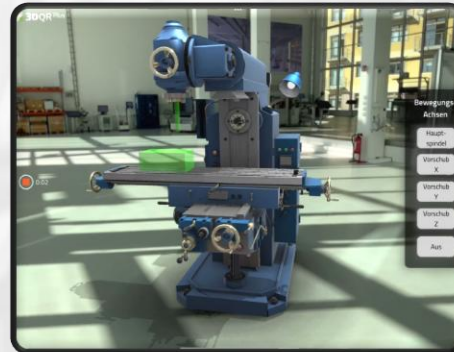
Familiengeführt seit fünf Generationen | seit 2019 Dorst-Löcherer-Stiftung

## Grüße aus Magdeburg – der Stadt an der Elbe



# 3DQR als Bildungs – und Softwareanbieter

- Seit 2016 erstellt 3DQR als Bildungsanbieter bereits über **400+ qualitativ hochwertige XR-Lernszenarien** mit tausenden Nutzern
- Seit 2018 wurden für die **DIHK mehr als 250 Szenen** erstellt. Diese werden jährlich von 50.000 Nutzern in 24 Lehrbüchern eingesetzt.
- Seit 2020 setzten die **Deutsche Bahn täglich deutschlandweit über 70+ Szenen** ein.
- Seit 2022 setzt Phywe, als führender Anbieter von **Schulexperimenten die XR-Lernszenarien** für ihre Kunden ein.

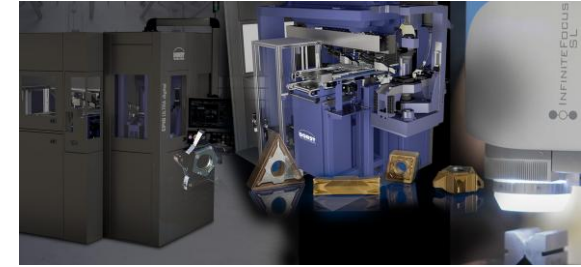




Sprühtrocknungssysteme zur Aufbereitung von wasserbasierten Suspensionen zu Trockenpulvern oder Granulaten



Pressensysteme für metallische und keramische Materialien



Produktionssysteme für keramische Schneidwerkstoffe und Hartmetalle



Prozesstechnik für hart- und weichmagnetische Werkstoffe

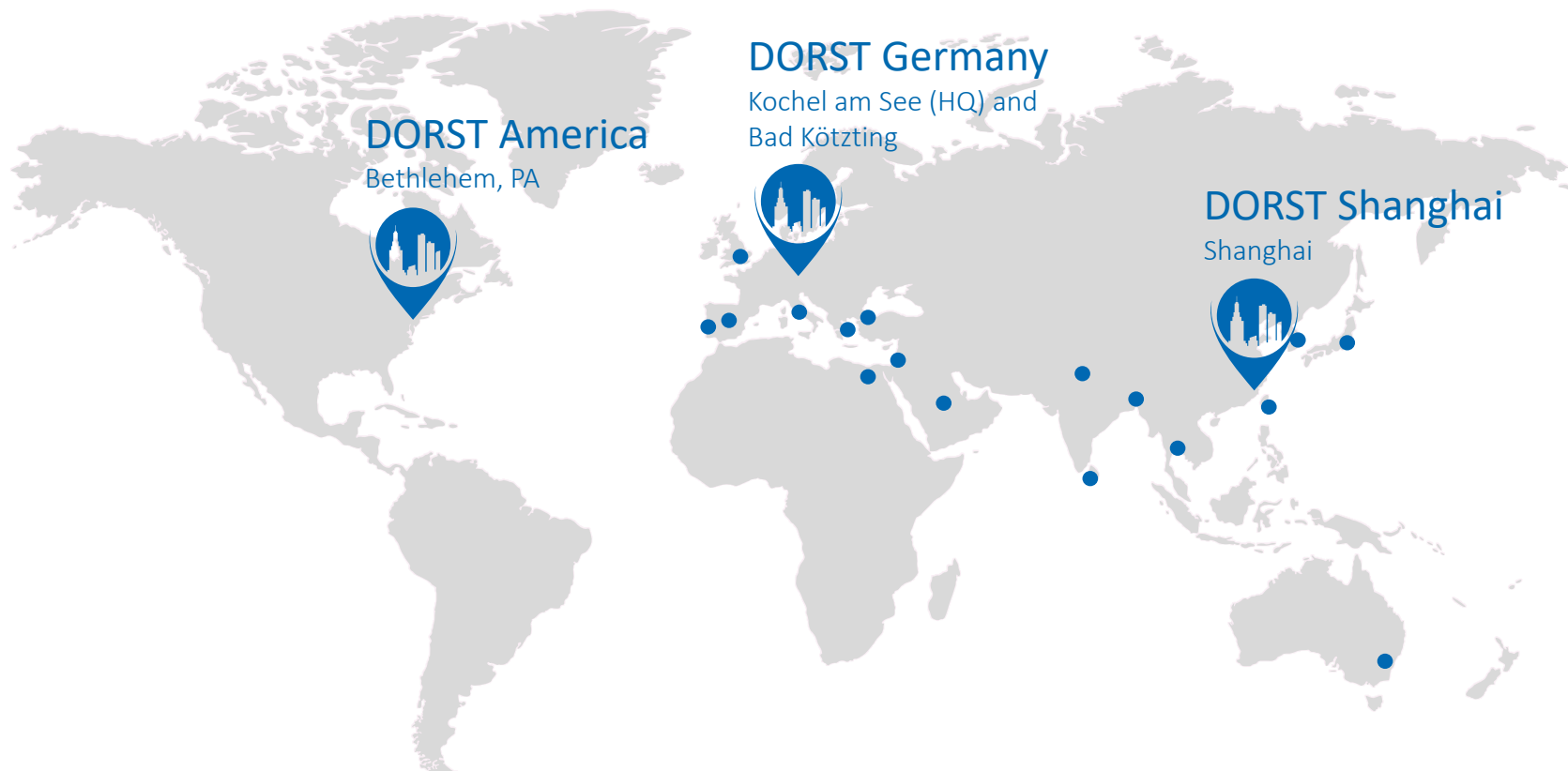


Services



Ingenieurleitungen und kundenspezifische Systemlösungen

<b>4300</b> Production systems	<b>2000</b> Customers   75 countries	<b>400</b> Employees	<b>15%</b> Apprenticeship rate	<b>4</b> Sites
-----------------------------------	---	-------------------------	-----------------------------------	-------------------



● SELECTED REPRESENTATIONS AND PARTNERS

YOUR INNOVATION PARTNER

# DORST SERVICES

SMARTER CUSTOMER SOLUTIONS



Spare Parts



Field Service



DORST Academy



DORST Retrofit



Engineering Services

# Erfahrungsbericht zum Einsatz der **3DQR Augmented Reality** Lösung in KMU

1 Als Vertriebs- und Ausbildungsinstrument

2 Als virtueller Instandhaltungsassistent für komplexe technische Produkte

1 Als Vertriebs- und Ausbildungsinstrument

2 Als virtueller Instandhaltungsassistent für komplexe technische Produkte




 Aktuelle Use-Cases

Vertrieb | Beratung

Ausbildung | Recruiting

 Innovatives Beratungserlebnis und eintauchen in das Produkt

 Platzierung einer virtuellen Anlage in Lebensgröße in die echte Produktionsumgebung

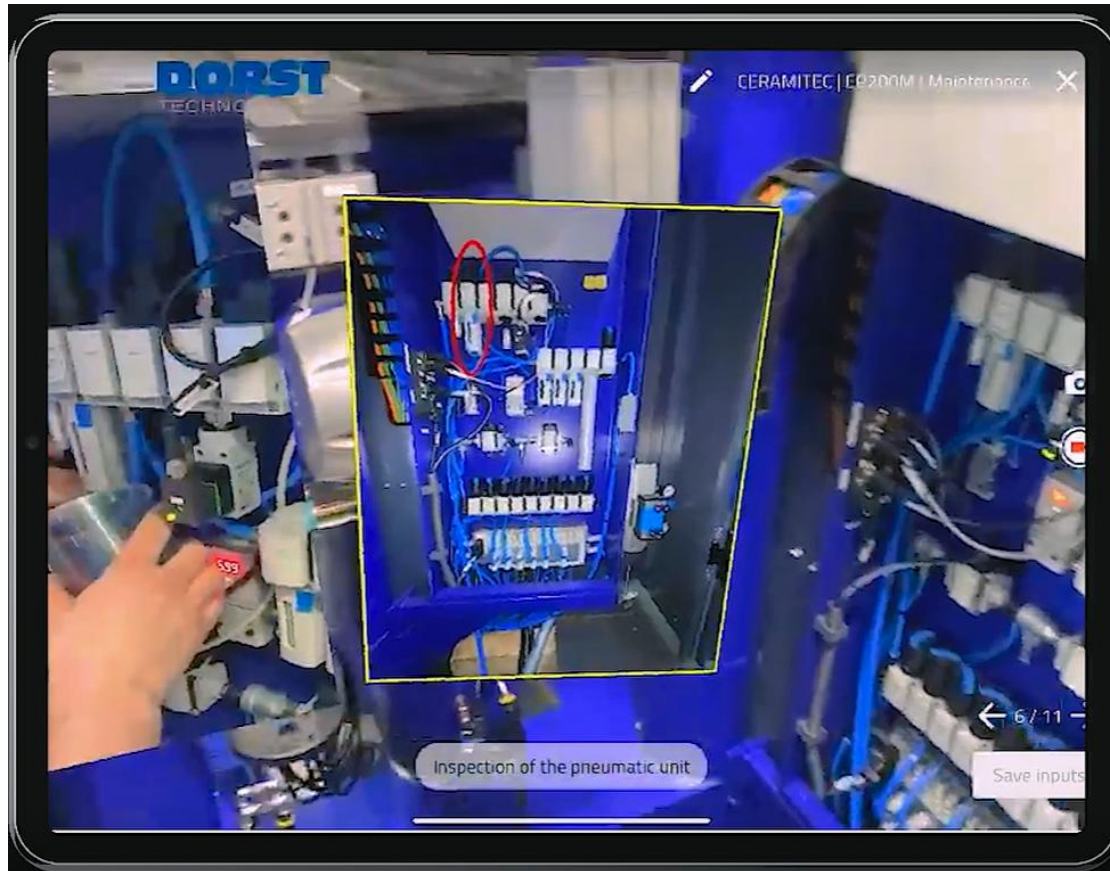
 Virtueller Zwilling der Anlage | 1:1 und 1:10

 Vermittlung von Wissen zum Aufbau und der Funktionsweise

 Einsatz bei Ausbildungs-events und -messen

1 Als Vertriebs- und Ausbildungsinstrument

2 Als virtueller Instandhaltungsassistent für komplexe technische Produkte



Link zum Video



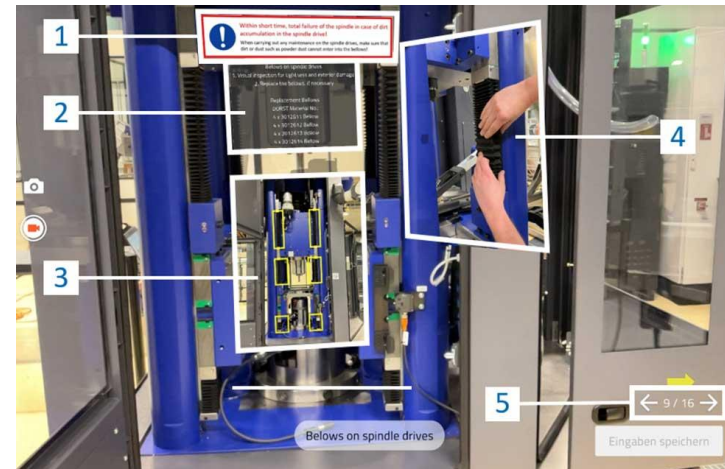
<https://www.dorst-technologies.com/de/support-and-services/field-service/virtual-maintenance-assistant>



## Live-Inhalte durch Augmented Reality

- Wichtige Informationen
- Liste der eingebauten Ersatzteile
- Bilder der Wartungspunkte
- Videoclips der Wartungsabläufe
- Schritt-für-Schritt-Wartungssequenz

- Erhöhung der Effizienz von Wartungsprozessen
- Verkürzen von Wartungszeiten
- Vermeidung von Fehlern und Fehlbedienungen
- Praxisnahe Schulung am Arbeitsplatz
- Anschauliche, visualisierte Arbeitsanweisungen
- Zugriff auf die relevanten Dokumente
- Einsatz von Checklisten



## ▪ Erfolgsfaktoren

- 🌐 Zielklarheit → Zielgruppe, Anwendungsfall, Nutzen, Ergebnis
- 🌐 Belastbare Entscheidungs- und Budgetgrundlage → Budgetart klar einordnen (z.B. Entwicklungsprojekt), Aufwand und Kosten ermitteln
- 🌐 Schrittweises Vorgehen über Pilotprojekte → Testumfang realistisch planen, Meilensteine
- 🌐 Messbarer Nutzen und Skalierbarkeit → Nutzen überprüfbar formulieren, Ergebnisse dokumentieren

## ▪ Mögliche Hürden

- 🗨️ Unklarer Business-Case → Business-Case klar formulieren, z.B. Subscription-Model
- 🗨️ Fehlende Budgetfreigabe → Risiken bewerten
- 🗨️ Wahrgenommenes Risiko → Eindeutige Verantwortung, Verfügbarkeit, Meilensteine
- 🗨️ Umsetzungsressourcen



VIELEN DANK FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT!



3DQR GmbH  
Hasselbachplatz 2  
39104 Magdeburg

Thomas Strelow  
Sales

Telefon: +49 391 55684898  
E-Mail: t.strelow@3dqr.de



Manuel Jentsch  
Head of Services